

Great change is here.

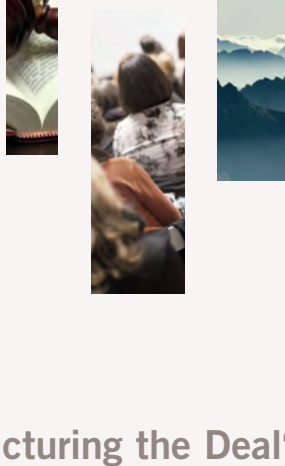
Linklaters

WORKSHOP-REIHE „EXPERIENCE THE DEAL – RELOADED!“

Blicken Sie hinter die Kulissen des Fachbereichs Capital Markets!



Bewerben Sie sich jetzt unter recruitment.germany@linklaters.com.



WANN

Teil 1: „Winning & Structuring the Deal“ ab 09:30 Uhr am 11. Juni 2022

Teil 2: „Negotiating & Closing the Deal“ am 27. August 2022

WO

Teil 1: Frankfurt am Main

Teil 2: Berlin

WIE

Teil 1: Bewerbung bis 29. Mai 2022

Bist Du bereit?

Das Erfolgsformat geht in die 3. Runde!

Sie möchten auch Teil des Teams sein und einen Deal aus dem Bereich der internationalen Finanzmärkte von Anfang bis zum Ende erleben? Gewinnen Sie den Deal für Ihr Team, strukturieren und verhandeln Sie, um am Ende gemeinsam ein erfolgreiches Closing zu feiern.

Im Rahmen der Workshop-Reihe werden wir, wie in unserer täglichen Arbeit auch, mit einer Vielzahl von Rechtsgebieten Berührungspunkte haben (u.a. Zivil-, Gesellschafts- und Aufsichtsrecht). Erfahren Sie auch aus erster Hand, wie Legal Tech und AI unseren Alltag erleichtern.

Neben den Workshops wird es zahlreiche Möglichkeiten geben, das gesamte Team Capital Markets kennen zu lernen und sich auch zu aktuellen Themen aus den Bereichen FinTech, Blockchain und Smart Contracts sowie ESG auszutauschen. Darüber hinaus erfahren Sie alles über unser Referendarprogramm, den Berufseinstieg (u.a. im **YourLink Modell**) und die Entwicklungsmöglichkeiten bei Linklaters.

Teil 1: „Winning & Structuring the Deal“ (11. Juni 2022 in Frankfurt am Main):

Wir erhalten eine Anfrage für ein spannendes neues Projekt. Wie überzeugen wir den Mandanten davon, auf uns zu setzen? Erarbeiten Sie in zwei Gruppen gemeinsam mit uns einen Pitch und präsentieren Sie Ihre Überlegungen einem echten Mandanten. Worauf achtet der Mandant? Welches Team gewinnt den Deal?

In einem zweiten Schritt schauen wir, wie ein internationaler Finanz-Deal strukturiert wird. Welche rechtlichen Faktoren spielen dabei eine Rolle und worauf kommt es eigentlich an? Erarbeiten Sie fachbereichs- und standortübergreifend eine passende Struktur.

Teil 2 „Negotiating & Closing the Deal“ (27. August 2022 in Berlin):

Die Eckdaten sind nun festgelegt, doch noch liegen die Vorstellungen der Parteien weit auseinander. Steigen Sie mit uns in die Verhandlungen ein und erfahren Sie, wie man wirksam die Position der eigenen Seite vertritt, ohne dabei das große Ganze aus dem Blick zu verlieren. Knallhart oder Kompromiss? Erarbeiten Sie mit Ihrem Team die richtige Strategie.

Die harte Arbeit ist getan. Fast: Um den Deal wirklich über die Ziellinie zu bringen, muss er noch geclosed werden. Was das bedeutet und wie man auch in den letzten Stunden einen kühlen Kopf bewahrt, zeigen wir zum Abschluss unserer Workshop-Reihe. Und wie wir einen erfolgreichen Deal feiern, möchten wir Ihnen im Rahmen eines gemeinsamen Closing-Dinners zeigen.

Bewerben Sie sich als fortgeschrittener Student der Rechtswissenschaften, Referendar oder Berufseinsteiger (m/w/d) bis zum 29. Mai 2022. Senden Sie dazu bitte Ihre Bewerbung (Lebenslauf, relevante Zeugnisse) per E-Mail an recruitment.germany@linklaters.com.

Sollten Sie am zweiten Teil der Reihe teilnehmen wollen, schreiben Sie dies gerne in Ihrer Bewerbung dazu.

Ihre Anreise- und Übernachtungskosten werden selbstverständlich von uns übernommen. Wir freuen uns auf spannende Workshops mit Ihnen!

Mehr Informationen finden Sie unter career.linklaters.de/wac.

IHRE ANSPRECHPARTNERIN

Alice Klassen / Recruitment

+49 69 71003 581

recruitment.germany@linklaters.com